

Madrid, Julio 2008

PLYCA: La contratación pública electrónica con implantaciones adaptadas a las distintas administraciones.

La flexibilidad y la adaptabilidad en el modelo de implantación aseguran el éxito de PLYCA en cualquier administración o empresa pública.

Hoy es el día de mañana del que tanto hablábamos ayer

Efectivamente, ya tenemos el necesario contexto jurídico que permite implantar con garantías la contratación pública electrónica.

La sociedad está preparada para empezar y los políticos ya han interiorizado las ventajas que proporciona el servicio de retorno de la contratación pública en formato electrónico, reduciendo el gasto de gestión y recursos, aumentando la transparencia y ofreciendo un entorno de competencia mejor que el ofrecido por el papel.

Hemos aprendido a medir y entender los esfuerzos de una implantación, valorando con acierto los costes asociados, con pequeñas variaciones lo que supone un buen control de riesgos sobre los proyectos de implantación. Hemos aprendido de los éxitos y de los errores cometidos y hemos incorporado este conocimiento a nuestra experiencia. Hemos continuado especializándonos en el doble ámbito de las tecnologías aplicadas a las soluciones y en los requerimientos legales y funcionales que exige la contratación pública.

Es por tanto el momento de empezar. Hay obligaciones ineludibles (perfil del contratante, expediente electrónico...) a las cuales hacer frente. Es en este momento cuando los responsables de las administraciones se plantean abordar el proyecto de la contratación pública electrónica, a la vez que se preguntan: ¿Con qué?, ¿Con quién?, ¿Cómo?, ¿Cuánto tiempo? y ¿Por cuánto?.

PLYCA una solución pensada para adaptarse a las necesidades de cada administración



Manuel Caño Gómez
Director de Estrategia de PLYCA

e-mail Manuel.Canno@Lbigroup.es

Nexus IT.
Calle José Echegaray, 6
Edificio B planta 1
Parque empresarial Las Rozas
28230 Las Rozas
Madrid

tel +34 · 91 · 521 00 80
fax +34 · 91 · 522 82 20

www.nexus-it.es

Nexus IT ha venido desarrollando a lo largo de los últimos 10 años la solución PLYCA: una suite de productos y un catálogo de servicios que permiten dar respuestas ajustadas a las necesidades de cada administración.

Page 2/4

- Implantaciones completas y masivas del expediente electrónico de contratación, incorporando a todos los usuarios e integrando con sistemas ERP como SAP.
- Implantaciones graduales con un fuerte componente organizativo y jurídico, adaptando el ritmo a las necesidades marcadas por la administración.
- Con implantaciones específicas y totalmente enfocadas a una necesidad básica: Los contratos menores en formato electrónico.
- Con implantaciones de un ciclo electrónico completo y unas fases medidas para ser pioneros en España y en Europa en la utilización no sólo del formato electrónico en los expedientes sino también los formatos estándares que permiten la total interoperabilidad de las soluciones, sin formar islas de proceso.
- Implantación de proyectos llave en mano, en modalidad software como servicio, con la opción del servidor en la instalación propia o incluso fuera de la administración, y con un soporte global que garantiza no solo la solución funcional sino la solución tecnología y de infraestructuras. Acotada para evitar los dos grandes problemas de los ayuntamientos: presupuesto y disponibilidad de recursos técnicos.

Todos estos modelos de implantación han sido llevados a cabo en diferentes administraciones con necesidades y requerimientos particulares como son: Ayuntamiento de Madrid, Comunidad Autónoma de Canarias, Departamento de Medio Ambiente de la Generalitat Catalana, Ayuntamiento de Burgos,

Esta gama de modelos de implantación y servicios completos post-implantación hacen de la suite de productos y el catálogo de servicios la mejor opción actualmente para dar respuesta a las preguntas que los responsables de la administración se hacen al enfrentarse al proceso de transformación que representa la contratación pública electrónica.

Escuchar al mercado de la administración electrónica y aplicar las buenas prácticas de la industria en colaboración con compañías líderes del sector.

Nexus IT escucha al mercado de las administraciones públicas y ofrece las distintas modalidades de implantación que estas administraciones demandan, no solo a través de productos testados y comprobados sino con un catalogo de servicios que va desde la consultoría estratégica hasta la oferta de gestión de servicios de tecnologías de la información asociadas a la contratación pública electrónica siguiendo las buenas prácticas recomendadas por la industria (ITIL v3).

La selección de los mejores compañeros de viaje buscando alianzas con los socios que mejor entienden implantaciones de estas características, nos ha permitido establecer alianzas tecnológicas y comerciales con las empresas que más han hecho alrededor de los servicios de administración electrónica dentro de la administración pública española

Page 3/4

Incorporar a las empresas al proceso de licitación y facturación electrónico, actuando sobre el tejido productivo (administración y empresas)

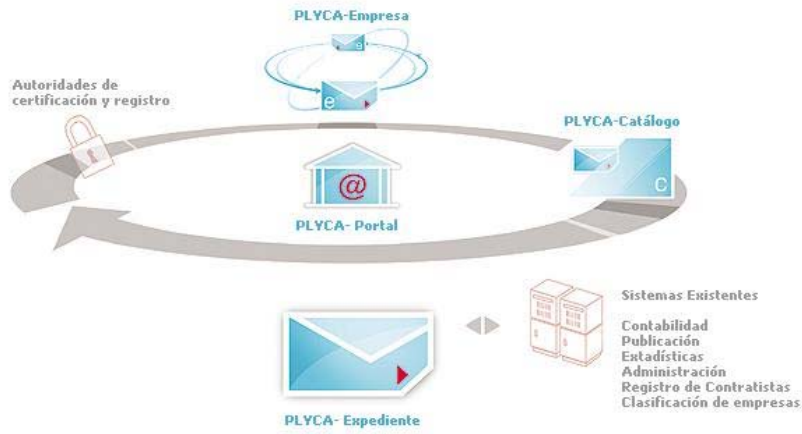
Estamos trabajando en dar apoyo a las empresas, de cara a generar experiencia y buenas prácticas en lo relativo a la licitación y contratación pública electrónica. Se trata por tanto de incorporar cuanto antes a estos agentes (empresas) como parte complementaria de la palanca de productividad que representa la contratación pública electrónica

Para ello se ha diseñado y puesta en práctica para su validación el software que requerirán las empresas para garantizar su relación electrónica integral con las administraciones públicas en la contratación pública electrónica: ofertas, facturas, contratos ...

Se ha generado un laboratorio de aprendizaje para permitir que esas empresas de todo tamaño y capacidad puedan enfrentarse a la transformación con total garantía y pudiendo probar y capacitarse en esta nueva relación electrónica sin necesidad de hacerlo en el momento crítico. Aprendiendo en un entorno amable.

Se ha aprendido de las implantaciones de la facturación electrónica que otros países han implantado y se está colaborando en la confección de los estándares que nos permitirán no generar islas de proceso ni nacionales ni supranacionales con las soluciones electrónicas que vamos implantando.

Todo ello hace de la plataforma PLYCA la opción más segura y rentable del mercado para implantar la contratación pública con plenas garantías de éxito.



Ya no es cuestión de suerte.

Manuel Caño Gómez
Madrid Julio 2008